

PETER DING

Executive Vice President | Managing Director | Director of Project Operation

PCIG Commercial Realty Inc. Brokerage

PCIG Developments



PCIG COMMERCIAL
REALTY BROKERAGE



PROFESSIONAL



EXCELLENCE



TRUST

专业经验 Professional Experience

17年房地产行业深耕经验，14年专注商业地产领域

多伦多最顶尖5%华人商业地产经纪人
工业地产与开发用地领域专家

2021-2025年完成:

- 超过4,000,000.00英尺 (约合36万平方米)商业地产交易
- 总成交金额接近5亿加元
- 600+企业客户商业地产服务经验
- 近1,000家企业客户商业咨询经验

知名客户 Well-Known Clients

顺丰国际 | 海底捞 | 易达云 | 大榕树 |
谷仓 | 中力叉车 | GCL Builds | Best Link Paving



www.pcigcommercial.com



Peter.D@PCIGcommercial.ca



+1 (905) 588-8858
+1 (416) 858-7686

PETER DING

MAJOR ACHIEVEMENT



- 2025 The Million-Sq.Ft. Achievement Club Member, PCIG Commercial Realty
- 2024 -2021 Chairman Award, Homelife Landmark Realty
- 2019 Gold Award, Premier Club Member, Homelife Landmark Realty
- 2018 President Award, Homelife Landmark Realty
- 2017, 2016 Diamond Club Member, Homelife Landmark Realty
- 2015, 2010 Gold Award, Homelife Landmark Realty
- 2008 Licensed Under RECO as Professional Realtor

"诚信为先"的服务理念，使其成为
多伦多华人商业地产首选专家

Professional Affiliations

- 多伦多地产局 Member, Toronto Real Estate Board (TREB)
- 安省地产协会 Member, Ontario Real Estate Association (OREA)
- 加拿大地产协会 Member, Canadian Real Estate Association (CREA)

Education

- Bachelor Degree: Civil Engineering (西安公路学院)
- Mater Degree: Information System Management (Curtin University of Technology, WA, AU)

Client Highlights



Peter Ding

业内口碑

- 14年零投诉，业内罕见完美纪录
- 60%新客来自老客户推荐，印证卓越服务品质

行业开拓与领军地位

- 2025年创立安省首家纯商业地产华人经纪公司——PCIG Commercial Realty，填补30年行业空白
- 突破本地商业地产公司长期垄断的市场壁垒
- 高效整合4位资深商业地产经纪人
- 形成多伦多华人商圈最具专业实力的商业地产服务矩阵

Peter Ding 于2008年取得地产经纪执业资格，至今已在房地产行业深耕17年。职业生涯最初3年专注于民宅地产交易，自2011年起全身心投入商业地产领域，至今已专注14年，尤其在 工业地产 (Industrial Real Estate) 与 开发用地 (Development Land) 的细分市场积累了深厚的实战经验。凭借过硬的专业度与稳健的客户口碑，Peter 从众多以民宅为主的地产经纪人中脱颖而出，跻身 多伦多最顶尖5% (千分之五) 华人商业地产经纪人 之列。

Peter 的客户群体主要为 企业客户，其核心服务涵盖商业地产的 租赁与买卖咨询、项目谈判及交易执行。过去十余年，他曾为众多华人知名企业提供过专业服务，包括：顺丰国际、海底捞、易达云、大榕树、谷仓、中力叉车、GCL Builds、Best Link Paving 等。凭借直接代表华人企业与本地企业展开谈判，Peter 始终以“争取和保护华人企业的最大利益”为服务宗旨，赢得了客户的高度信任。

在2021年至2025年间，Peter 实现了超过 400万平方英尺 (约36万平方米) 的租赁与买卖交易，总成交额接近 5亿加元。累计服务华人企业 600+ 家，接洽并提供咨询服务的企业接近 1000家，由此建立起广泛的行业影响力和市场知名度。尤其值得一提的是，他在14年的商业地产执业生涯中保持零客户投诉的纪录，成为业内少有的“金字招牌”。秉持“诚信为先，先做人后做事”的理念，Peter 与客户建立了稳固而长久的合作关系，赢得了极高的认可度。近 60% 的新客户来自老客户的转介绍，这不仅充分反映了客户的满意度与信赖，也奠定了他长期稳定的市场客源基础。

2025年，Peter 主持成立了安省首家华人全商业地产经纪公司——北斗商业地产 PCIG Commercial Realty。这一创举打破了过去30年华人地产公司缺乏专业聚焦商业地产的历史空白，同时也打破了本地商业地产公司的市场垄断格局。在他的带领下，公司成功吸纳了4位志同道合、全身心投入商业地产的专业经纪人，极大地扩充了团队实力与市场影响力。

凭借丰富的实战经验、精准的专业判断和良好的客户口碑，Peter Ding 已成为当之无愧的多伦多华人商业地产明星名片。

多伦多华人首家

全商业地产经纪公司

聚焦专业商业地产服务

不涉及民宅业务



北斗商业地产致力于为华人提供零售、工业、办公、土地、生意买卖及酒店度假村等领域的专业商业地产咨询及交易服务。面对大多伦多地区华人全职商业地产经纪人不足30人的市场现状，北斗商业地产以敏锐的市场洞察力切入蓝海。我们的使命是成为多伦多华人商业地产领域的领导品牌，提供超高水准的专业服务，实现客户商业价值的最大化。我们致力于为客户提供量身定制的企业级解决方案，助力客户在加拿大的商业版图上取得卓越成就！



运筹帷幄



匠心独运



至诚至信

使命与愿景

我们的使命是：成为多伦多华人商业地产领域的领导品牌，提供超高水准的专业服务，实现客户商业价值的最大化。我们致力于为客户提供量身定制的解决方案，助力他们在加拿大的商业版图上取得卓越成就。